



**Business Solutions**

CONSULTING



**LA GESTIÓN DE LA ESTRATEGIA POR ANTICIPACIÓN**



***Business Solutions***  
CONSULTING

## JUSTIFICACIÓN

Para manejar el nuevo escenario global, es fundamental tener las herramientas acordes para gestionar rentablemente su empresa. En ese sentido, al finalizar el presente programa podrá incorporar las destrezas y habilidades para manejar Tableros de Mando (Dashboards) para realizar un Diagnóstico Situacional Integral, Reformular la Misión y Visión, establecer las fronteras de su negocio y trazar su Trayectoria Estratégica.

## OBJETIVO

Desarrollar habilidades distintivas para la gestión de la empresa, transformándolas en ventajas competitivas únicas, mediante el aprendizaje y puesta en práctica de innovadores simuladores, para la aplicación de la mejor solución en las decisiones de gestión del Management Moderno.



***Business Solutions***  
CONSULTING

## ¿CÓMO SE LOGRA?

A través de una serie de Tableros en Planillas de Excel correlacionados sistémicamente para definir el negocio, delinear la Trayectoria Estratégica y Construir el Mapa de Estrategias de la Empresa respecto de sus Competidores.

## ¿QUÉ SE OBTIENE?

- Anticiparse a los cambios de escenarios globales
- Construir una posición de liderazgo estratégico en el mercado
- Pro Actividad en Decisiones de Estrategia



***Business Solutions***  
CONSULTING

## A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO

Programa dirigido a Directores de PYMES, Gerentes, y Responsables de Área de Marketing, Producto, Ventas, Comunicaciones y Planificación Estratégica que deseen incorporar herramientas innovadoras de gestión estratégico de alto impacto en la rentabilidad de su negocio.

## COMPETENCIAS PROFESIONALES

- Brindar herramientas para pensar y gestionar estratégicamente a la empresa
- Obtener una organización ágil, innovadora, con la habilidad de sortear los obstáculos que le frenan su crecimiento
- Anticiparse a la competencia ante las posibilidades generadas por cambios de escenarios
- Asumir el liderazgo para establecer las nuevas reglas de juego en el negocio

# CONTENIDO

## MÓDULO 1: El Pensamiento Estratégico

- Los Modelos Mentales del Pensamiento Estratégico
- El Tablero de Mando para evolucionar a Modelos de Gestión Soft

## MÓDULO 2: Decisiones Empresariales

- Metodología de las 9 Componentes para analizar y proponer la Misión
- El Modelo Penta para analizar y formular la Visión
- La Trilogía de Abell para definir las fronteras de un Negocio



### **MÓDULO 3: Diagnóstico Empresarial**

- Diagnóstico de entorno y evaluación de amenazas y oportunidades
- Análisis y evaluación de las fortalezas y debilidades de la empresa y sus competidores
- Modelización del Análisis FODA (Tableros de Mando)
- Análisis de casos

### **MÓDULO 4: Tablero de Comando Estratégico**

- Conocer su posición relativa frente a las estrategias de sus competidores
- Anticiparse a los movimientos de sus adversarios
- Innovar y cambiarles constantemente las reglas de juego a sus competidores
- El Tablero de Comandos y su uso



# METODOLOGÍA DE APENDIZAJE

Duración 04 semanas distribuidas de la siguiente manera:

## Dedicación aproximada

### Resolución de Actividades (Foro/Tarea/cuestionario): 3hs por semana

- Participación e interacción en Foro (Workshop) Semanal: 1 hora
- Resolución Tarea (Business Case de su propia empresa): 1 .5 hora
- Respuesta Cuestionario: 30 minutos

### Aprendizaje de materiales de estudio: 3hs por semana

- Videos: 30 minutos
- Lecturas PDF para aprendizaje de Metodologías/Cuadros de Gestión: 2 hora
- Prácticas y usos de Simuladores (Planillas Excel Programadas): 30 minutos



***Business Solutions***  
CONSULTING

- Serán en total 24 horas de aprendizaje

### **Soporte Académico Online**

### **Foro de Consultas y Sugerencias**

A través de esta sección el estudiante podrá publicar dudas e inquietudes en general de las temáticas avanzadas en el curso. Una copia de su participación se enviará automáticamente a todos los miembros del curso. Se valorará mucho la participación activa de todos los miembros, principalmente las respuestas oportunas y precisas a las consultas de sus compañeros

### **Foro de Consulta Privada con el Tutor permanente**

Esta sección se utiliza únicamente para realizar consultas privadas con el tutor, nadie más que el tutor se enterará de esta consulta. No se debe utilizar este medio de comunicación privado para plantear dudas de las temáticas avanzadas.

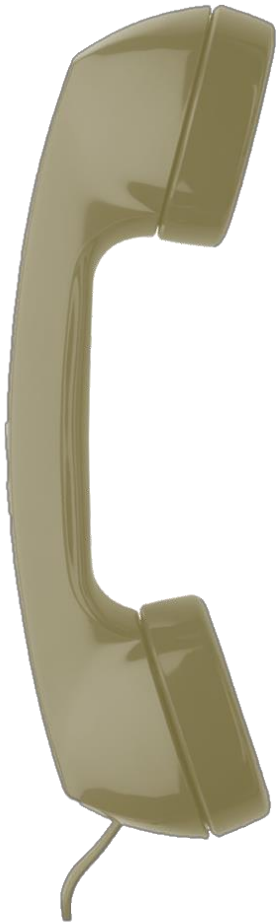
### **INCLUYE**

- Material de estudio es totalmente online
- Certificado de participación





***Business Solutions***  
CONSULTING



# CONTACTO

ÓSCAR BUSTOS

[obustos@bstrconsulting.com](mailto:obustos@bstrconsulting.com)

<http://www.bstrconsulting.com/>

609 622 910